



MINISTERIO DE HACIENDA
Subsecretaría de Estado de Economía

Unión Europea



PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL

Dirección de Integración
Departamento Convenios Comerciales

Setiembre 2022





Perfil Económico y Comercial - Unión Europea Setiembre 2022

Autor

Departamento de Convenios Comerciales (DCC)
Dirección de Integración

Director

Roberto Esen Mernes Rabl

Equipo Técnico

Raúl O. Domínguez Torres
Amambay R. Sanabria Méndez

El contenido de este material puede ser reproducido siempre y cuando se mencione la fuente. Para mayor información o para la obtención de ésta y otras publicaciones editadas dirigirse a:

Subsecretaría de Estado de Economía – Ministerio de Hacienda

Pte. Franco N° 173, Edificio Ybaga, Piso 11, Asunción - Paraguay

Teléfonos.: 595 (21) 413 2000 / interno 6243

E-mail: raul_dominguez@hacienda.gov.py

Sitio web: <http://www.economia.gov.py/index.php/dependencias/direccion-de-integracion/estudios/informe-y-perfil-economico-comercial>

CONTENIDO

Unión Europea (UE)	2
1. Geografía	2
2. Marco político y antecedentes	2
3. Indicadores Sociales	2
Perfil Económico y comercial de la UE	3
Principales indicadores económicos	3
Comercio total de la UE con el mundo	4
Principales productos IMPORTADOS por la UE	4
Principales orígenes de sus importaciones	4
Principales productos EXPORTADOS por la UE	4
Principales destinos de sus exportaciones	4
Comercio bilateral de Paraguay y la UE	5
Comercio con la UE en el comercio Total de Paraguay (%) ...	5
Balanza comercial de Paraguay con la UE. 2016 -2020	5
Productos paraguayos exportados a la UE	6
Productos importados por Paraguay desde la UE	6
Destinos de las exportaciones dentro de la UE	7
Orígenes de las importaciones desde de la UE	8
Comercio potencial entre Paraguay y la UE	9
Perfil Arancelario de la UE	10
Aspectos del ALC entre el MERCOSUR y la UE	11
Anexo	12



UNIÓN EUROPEA

1. Geografía

Ubicación:

Europa entre el Océano Atlántico Norte en el oeste y Rusia, Bielorrusia y Ucrania al este.

Superficie: 4.236.351 km²

Tipo: Unión supranacional

Nº de miembros: 27 países

Capital institucional: Bruselas (Bélgica)



2. Marco político y antecedentes

Posterior a las dos devastadoras guerras mundiales de la primera mitad del siglo XX, se creó en 1951 la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA) bajo la firma del Tratado de París por seis países: Bélgica, Francia, Alemania, Italia, Luxemburgo y Países Bajos. Tras el éxito de la CECA, con los Tratados de Roma se crearon en 1957 la Comunidad Económica Europea (CEE) y la Comunidad Europea de Energía Atómica (Euratom), y los seis estados miembros se comprometieron a eliminar las barreras comerciales entre ellos formando un mercado común.

En 1967, las instituciones de las tres comunidades se fusionaron formalmente en la Comunidad Europea (CE), creando una Comisión única, un Consejo de Ministros único y el organismo conocido hoy como Parlamento Europeo. Los miembros del Parlamento Europeo fueron seleccionados inicialmente por los parlamentos nacionales, pero en 1979 se llevaron a cabo las primeras elecciones directas y desde entonces se han celebrado cada cinco años.

En 1973, se produjo la primera ampliación de la CE con la incorporación de Dinamarca, Irlanda y el Reino Unido. La década de 1980 vio una mayor expansión de la membresía con Grecia uniéndose en 1981 y España y Portugal

en 1986. El Tratado de Maastricht de 1992 sentó las bases para nuevas formas de cooperación en política exterior y de defensa, en asuntos judiciales e internos, y en la creación de una unión monetaria, incluida una moneda común. Esta mayor integración creó la Unión Europea (UE).

En 1995, Austria, Finlandia y Suecia se unieron a la UE, elevando el total de miembros a 15. Posteriormente, diez nuevos países se unieron a la UE en 2004: Chipre, República Checa, Estonia, Hungría, Letonia, Lituania, Malta, Polonia, Eslovaquia y Eslovenia. Bulgaria y Rumania se unieron en 2007 y Croacia en 2013.

El 23 de junio de 2016, los ciudadanos del Reino Unido votaron por un estrecho margen a favor de abandonar la UE; la salida formal tuvo lugar el 31 de enero de 2020. La UE y el Reino Unido han negociado y ratificado un Acuerdo de Retirada que incluye un período de transición del statu quo hasta diciembre de 2020, que puede extenderse si ambas partes están de acuerdo.

Fuente: CIA The World Factbook; Website de la Union Europea

3. Indicadores Sociales

Principales indicadores sociales (est. 2022)	
Población	450.858.381 habitantes
Densidad de población	106 habitantes por km ²
Tasa de crecimiento poblacional	0,1% (est. 2021)
Esperanza de vida	Total: 77,63. Hombres: 72,98 años. Mujeres: 82,51 años. (est. 2021)
Tasa de natalidad	9.5 nacimientos por cada 1.000 habitantes (est. 2020)
Tasa de fertilidad	1,6 nacidos por cada mujer (est. 2021)
Gasto en educación	4,7% del PIB (2019)

Fuente: Estimaciones de la CIA The World Factbook.



PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL DE LA UNIÓN EUROPEA

La UE representa la tercera mayor población en el mundo, con un PIB per cápita promedio de USD 44.436, y un PIB que equivale al 20% del PIB mundial. Los 27 estados miembros que conforman la UE han adoptado un mercado interior único con libre circulación de bienes, servicios, capital y trabajo. La UE, que también es una unión aduanera, pretende reforzar la posición comercial de Europa y su peso político y económico en los asuntos internacionales.

Una moneda común, el euro, circula entre 19 de los estados miembros que componen la Unión Económica y Monetaria Europea (UEM). Para el 2001, doce estados miembros habían introducido el euro como moneda común (Alemania, Austria, Bélgica, España, Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos y Portugal). Posteriormente lo hicieron Eslovenia (2007), Chipre y Malta (2008), Eslovaquia (2009), Estonia (2011), Letonia (2014) y Lituania (2015).

La economía de la UE registró un crecimiento moderado del PIB de 2014 a 2017, que culminó con cinco años de crecimiento sostenido desde la crisis económica mundial de 2008-2009 y la consiguiente crisis de deuda soberana en la zona euro en 2011. Sin embargo, la recuperación del bloque ha sido desigual. Algunos estados miembros de la UE (República Checa, Irlanda, Malta, Rumania, Suecia y España) han registrado un fuerte crecimiento, Italia experimentó una expansión modesta, y Grecia finalmente puso fin a su programa de rescate de la UE en agosto de 2018.

La UE-27 representa alrededor del 15% del comercio mundial de mercancías. El valor del comercio internacional de bienes supera significativamente al de los servicios (unas tres veces), lo que refleja la naturaleza de algunos servicios que dificulta su comercio transfronterizo.

Externamente, la UE ha buscado acuerdos de libre comercio para ampliar su cuota de mercado exterior: los líderes de la UE y de Japón alcanzaron un acuerdo político sobre un Tratado de libre comercio en julio de 2017. Igualmente, en abril de 2018 la UE y México acordaron actualizar el Acuerdo de libre comercio existente entre ambos, y en julio de 2019 (luego de 20 años de negociaciones entre ambos bloques) el Acuerdo de Asociación Económica UE-MERCOSUR fue concretado, encontrándose estos últimos en proceso de revisión legal.

Fuente: CIA The World Factbook; Website de la Unión Europea.

Principales indicadores económicos - 2020	
PIB (paridad de poder adquisitivo)	US\$ 19,9 billones* (est. 2019)
PIB - Composición por sector de origen	Agricultura: 1,6%; Industria: 25,1%; Servicios: 70,9% (est. 2017)
PIB real - tasa de crecimiento	2,3 % (esto. 2017)
PIB - per cápita (PPA)	USD 44.436 (est. 2019)
Tasa de inflación	1,1 % (est. 2019)
Exportaciones	USD 7,10 billones (est. 2019)
Destinos de las Exportaciones	EEUU 20,7%; China 9,6%; Suiza 8,1%; Turquía 4,4%; Rusia 4,1% (est. 2016)
Importaciones	USD 6,65 billones (est. 2019)
Origen de las Importaciones	China 20,1%; EEUU 14,5%; Suiza 7,1%; Rusia 6,3% (est. 2016)
Saldo de la balanza comercial	Superávit de US\$ 45.000 millones
Tasa de desempleo	8,6% (est. 2016)
Impuestos y otros ingresos	45,2% del PIB (2014)
Índice de Gini	30,8 (est. 2016)
Deuda Pública	86,8% del PIB (2014)
Deuda externa	USD 29,27 billones (31/12/2016)
Reservas en divisas y oro	USD 740.900 millones (est. 31/12/2014)
Superávit o Déficit presupuestario	Déficit, -3% del PIB (2014)
Moneda	Euro (€, EUR)

Fuente: CIA The World Factbook.



COMERCIO TOTAL DE LA UNIÓN EUROPEA CON EL MUNDO

Principales productos IMPORTADOS por la UE desde el mundo - Año 2021

Producto	Millones de USD	Participación
Automóviles	263.802	4%
Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	243.748	4%
Medicamentos	173.045	3%
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso (excluidos los crudos)	164.889	3%
Partes y accesorios de tractores y de los demás vehículos	160.130	3%
Gas de petróleo y demás hidrocarburos gaseosos	158.781	3%
Vacunas, antisueños, sangre para usos terapéuticos, toxinas, etc.	155.476	2%
Otros productos	5.021.853	79%
Total	6.341.724	100%

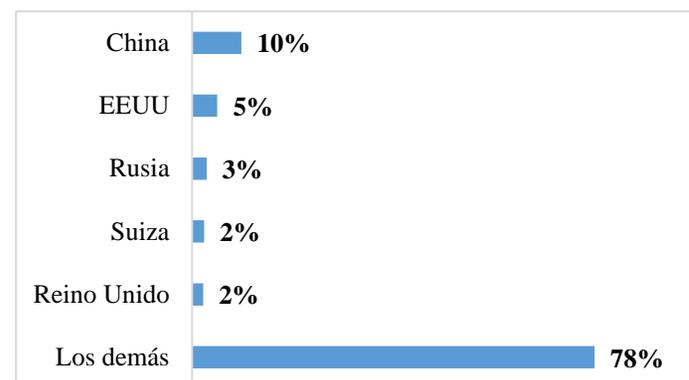
Fuente: Elaborado por el DCC-DI del Ministerio de Hacienda, con datos del ITC - Trade Map.

Principales productos EXPORTADOS por la UE al mundo - Año 2021

Producto	Billones de USD	Participación
Automóviles	354.020	5%
Medicamentos	262.015	4%
Vacunas, antisueños, sangre para usos terapéuticos, toxinas, etc.	210.467	3%
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso (excluidos los crudos)	187.559	3%
Partes y accesorios de tractores y demás vehículos	182.237	3%
Aparatos de telefonía (celulares, teléfonos, etc.)	85.811	1%
Máquinas para procesamiento de datos y sus unidades	77.740	1%
Otros productos	5.079.224	79%
Total	6.439.072	100%

Fuente: Elaborado por el DCC-DI del Ministerio de Hacienda, con datos del ITC - Trade Map.

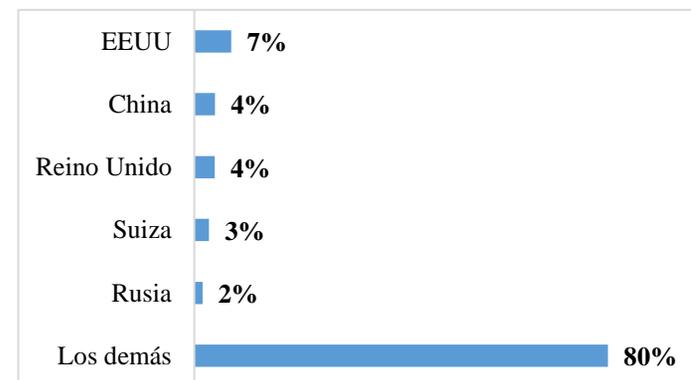
Principales ORÍGENES de sus importaciones* - Año 2021



Nota: *El gráfico solo muestra las importaciones extra-bloque. Las importaciones intra-bloque representan el 56% del total.

Fuente: DCC-DI del MH, con datos del ITC - Trade Map.

Principales DESTINOS de sus exportaciones* - Año 2021



Nota: *El gráfico solo muestra las exportaciones extra-bloque. Las exportaciones intra-bloque representan el 60% del total.

Fuente: DCC-DI del MH, con datos del ITC - Trade Map.



COMERCIO BILATERAL DE PARAGUAY Y LA UNIÓN EUROPEA

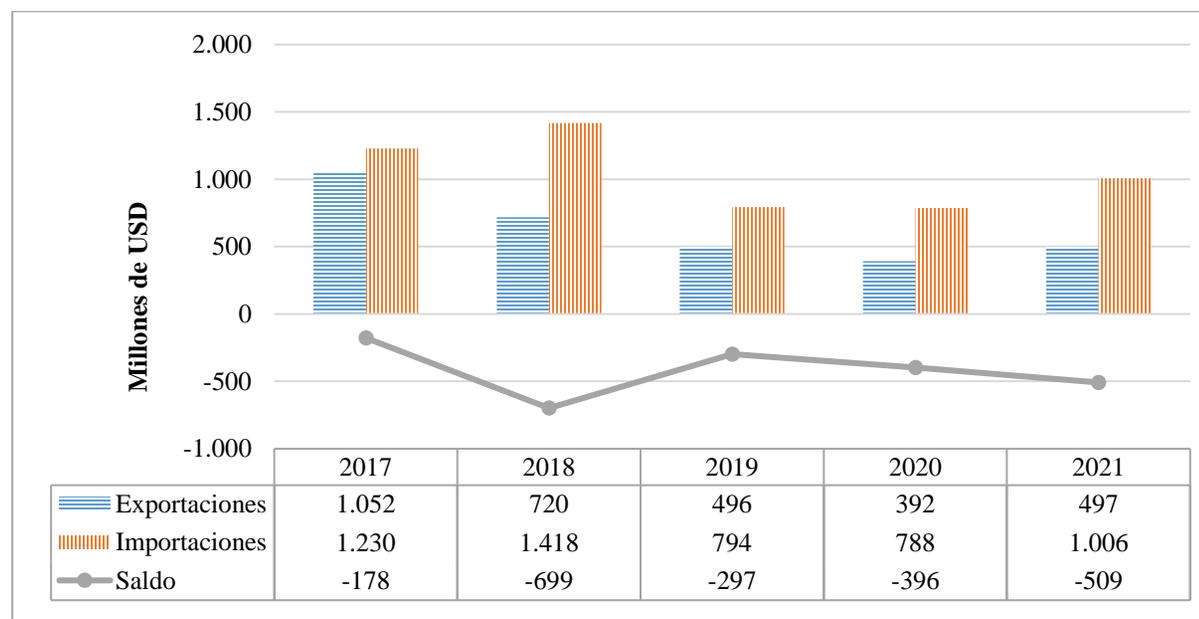
COMERCIO CON LA UE COMO PORCENTAJE DEL COMERCIO TOTAL DE PARAGUAY

Participación (%)	2017	2018	2019	2020	2021
$X_{UE} / X_{Total Py}$	12,1%	8,0%	6,2%	4,6%	4,7%
$M_{UE} / M_{Total Py}$	10,4%	10,6%	6,3%	7,7%	7,4%
$(X_{UE} + M_{UE}) / (X_{Total Py} + M_{Total Py})$	11,1%	9,6%	6,3%	6,3%	6,2%

Referencias: - X_{UE} = exportaciones a la UE - M_{UE} = importaciones desde la UE
 - $X_{Total Py}$ = exportaciones totales del Paraguay - $M_{Total Py}$ = importaciones totales del Paraguay

Fuente: Elaborado por el DCC-DI del Ministerio de Hacienda, con datos del BCP - SICEX.

BALANZA COMERCIAL DE PARAGUAY CON LA UE (2017-2021). EN MILLONES DE USD



Fuente: Elaborado por el DCC-DI del Ministerio de Hacienda, con datos del BCP - SICEX.

En el 2021, la UE tuvo una **participación** del 6,2% en el comercio total del Paraguay. Las exportaciones a la UE representaron el 4,7% de las exportaciones totales del Paraguay, mientras que las importaciones representaron el 7,4% de las importaciones totales.

El saldo de la **Balanza Comercial** de Paraguay con respecto a la UE en el 2021, fue deficitaria en USD 509 millones.

Las **exportaciones** a la UE totalizaron USD 497 millones en el 2021 (27 % más que en el 2020). Mientras que las **importaciones** desde la UE totalizaron unos USD 1.006 millones en el 2021 (28% más que en el 2020).

El **producto paraguayo más exportado** a la UE ha sido 'Harina y pellets de soja', por un valor de USD 263,6 millones (53% del total exportado); seguido por 'Cueros y pieles curtidos de bovino o de equino' por USD 35,4 millones (7%) y 'Semillas y frutos oleaginosos' por USD 30,4 millones (6%).

Los principales **productos europeos importados** por nuestro país fueron: 'Aceites de petróleo o de mineral bituminoso (nafta, lubricantes, etc.), no crudos' por USD 74,2 millones (7%); 'Vacunas, antisuecos, etc.' por USD 72,5 millones (7%) y 'Medicamentos' por USD 53,9 millones (5%).



PRINCIPALES PRODUCTOS PARAGUAYOS EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA (UE 27), EN MILLONES DE USD - FOB.

Productos	2017	2018	2019	2020	2021	Participación
Harina, pellets y demás residuos de la extracción de aceite de soja	258,5	278,4	165,9	161,6	263,6	53%
Cueros y pieles curtidos de bovino o de equino	64,6	36,1	21,2	19,2	35,4	7%
Las demás semillas y frutos oleaginosos	20,0	15,0	16,8	19,3	30,4	6%
Arroz	3,8	14,4	16,3	14,9	30,2	6%
Carne bovina (fresca o refrigerada y congelada)	37,2	30,9	28,0	23,0	26,1	5%
Tripas, vejigas y estómagos de animales (no peces)	10,6	14,4	9,2	15,1	15,4	3%
Soja	526,7	148,8	118,3	32,3	13,5	3%
Desperdicios y desechos de cobre	2,0	2,3	4,2	2,6	12,3	2%
Carbón vegetal	12,7	12,4	8,5	9,4	10,6	2%
Azúcar	17,6	22,5	20,3	15,6	10,0	2%
Otros productos	98,2	144,3	87,5	78,6	49,9	10%
Total	1.051,9	719,5	496,2	391,6	497,4	100%

Fuente: Elaborado por el Departamento de Convenios Comerciales, Dirección de Integración del Ministerio de Hacienda, con datos del SICEX - Banco Central del Paraguay.

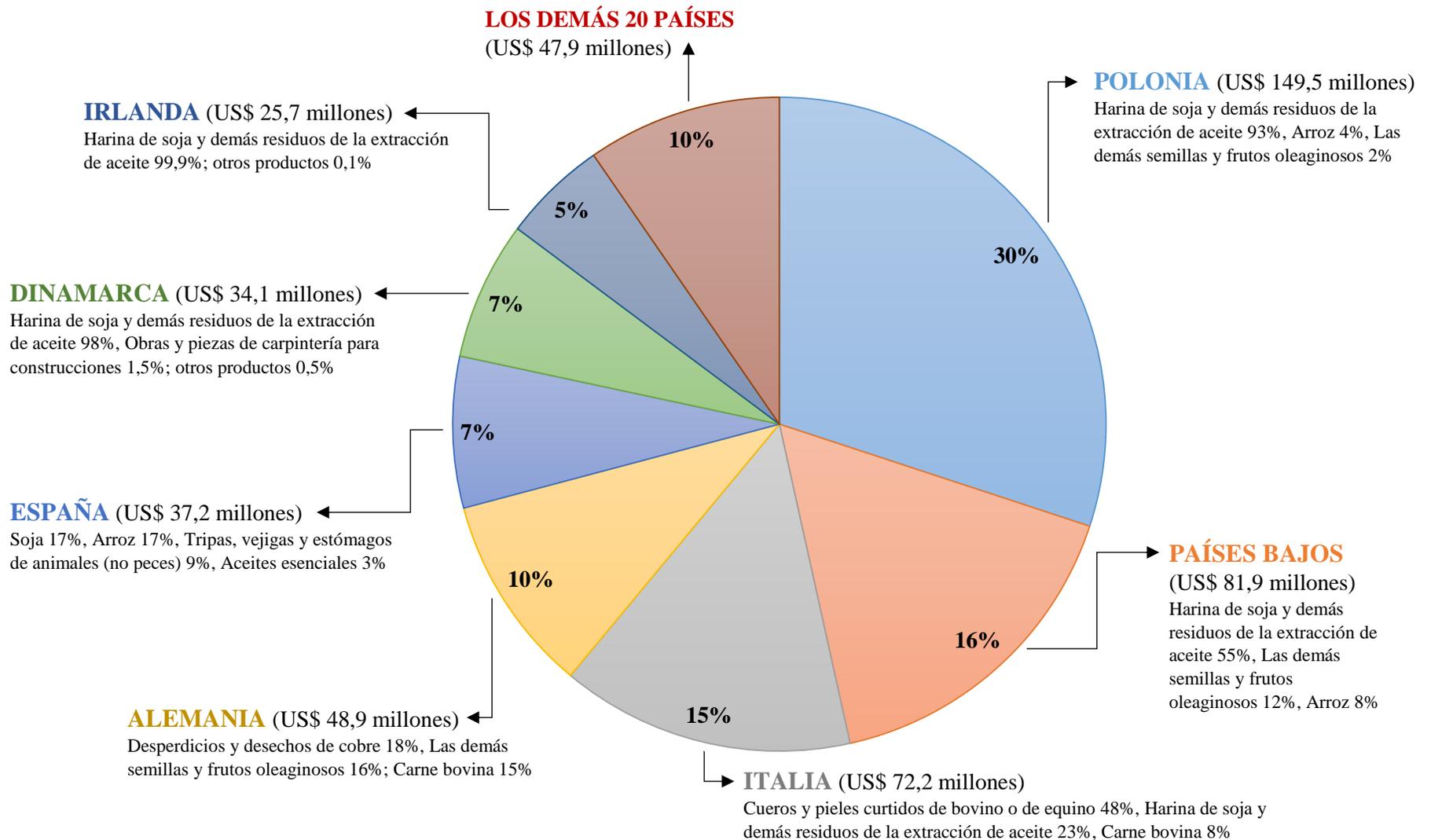
PRINCIPALES PRODUCTOS QUE PARAGUAY IMPORTA DESDE LA UNIÓN EUROPEA (UE 27), EN MILLONES DE USD - CIF.

Productos	2016	2017	2018	2019	2020	Participación
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso (nafta, lubricantes, etc.), no crudos	443,2	479,2	34,2	40,3	74,2	7%
Vacunas, antisueros, sangre para usos terapéuticos o de diagnóstico, toxinas, etc.	18,2	23,1	25,9	48,8	72,5	7%
Medicamentos	25,9	32,9	38,1	43,0	53,9	5%
Tractores	24,2	27,9	20,8	33,4	48,3	5%
Perfumes y aguas de tocador	68,7	61,9	52,9	21,4	41,9	4%
Automóviles y demás vehículos para transporte de personas	60,9	69,3	58,0	40,0	37,9	4%
Máquinas p/ clasificar, triturar, mezclar, (etc.) tierra, piedra u otros minerales	3,7	5,7	3,7	18,3	37,7	4%
Cervezas de malta	17,8	21,2	21,2	19,4	24,1	2%
Compuestos para diagnóstico y reactivos para laboratorio	11,8	15,3	15,3	13,7	21,6	2%
Insecticidas, raticidas, fungicidas, herbicidas, desinfectantes y prod. similares	15,9	24,7	15,7	31,9	20,5	2%
Otros productos	539,3	657,0	507,7	478,0	573,7	57%
Total	1.229,6	1.418,0	793,5	788,1	1.006,3	100%

Fuente: Elaborado por el Departamento de Convenios Comerciales, Dirección de Integración del Ministerio de Hacienda, con datos del SICEX - Banco Central del Paraguay.



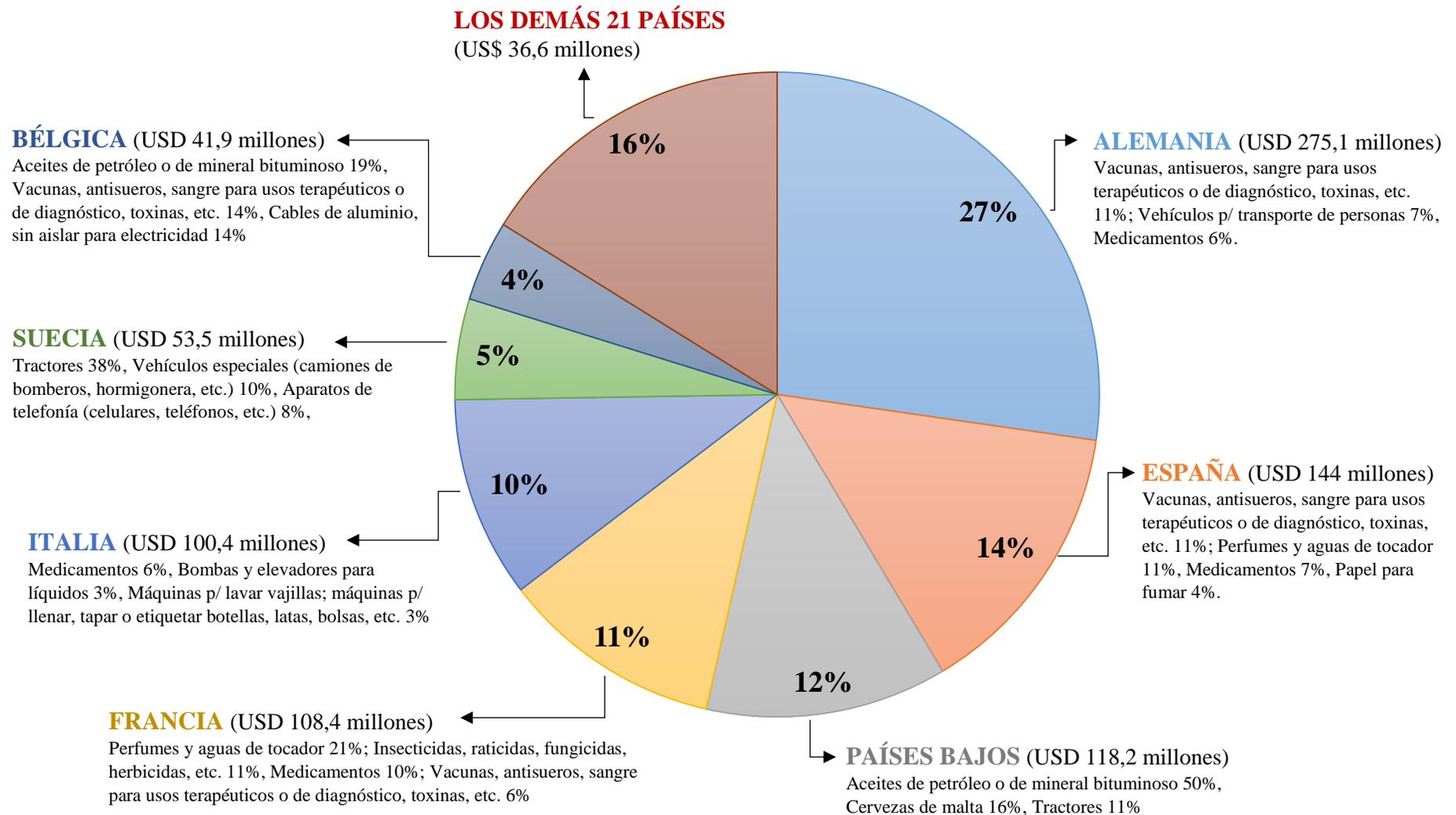
PRINCIPALES DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES PARAGUAYAS DENTRO DE LA UNIÓN EUROPEA (UE 27) - AÑO 2021



Fuente: Elaborado por el Departamento de Convenios Comerciales, Dirección de Integración del Ministerio de Hacienda, con datos del SICEX - Banco Central del Paraguay.



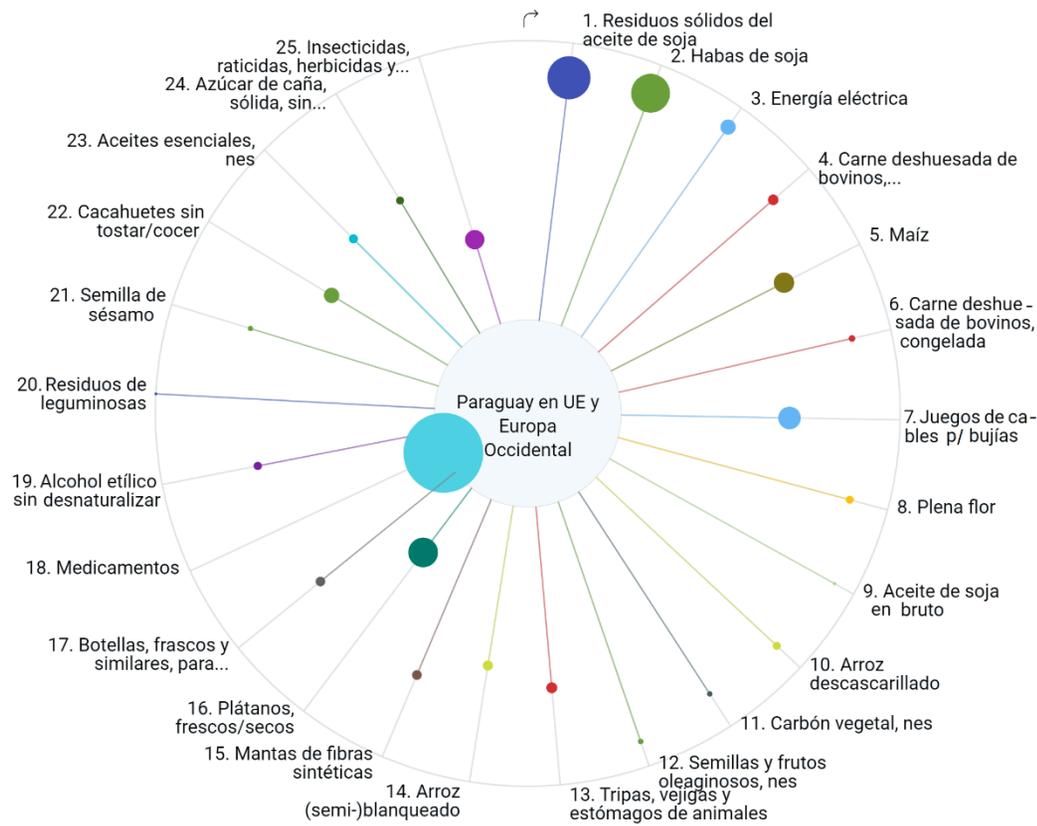
PRINCIPALES ORÍGENES DE LAS IMPORTACIONES PARAGUAYAS DESDE DE LA UNIÓN EUROPEA (UE 27) - AÑO 2021



Fuente: Elaborado por el Departamento de Convenios Comerciales, Dirección de Integración del Ministerio de Hacienda, con datos del SICEX - Banco Central del Paraguay.



COMERCIO POTENCIAL ENTRE PARAGUAY Y LA UNIÓN EUROPEA



Productos de Paraguay con potencial hacia UE y Europa Occidental

Leyenda 1,2,3 Clasificación del potencial de exportación Demanda Oferta

- | | | |
|--|---|-----------------------------------|
| ● Residuos vegetales y alimentos para animales | ● Pieles, cuero y productos derivados | ● Plástico y caucho |
| ● Semillas oleaginosas | ● Aceites y grasas vegetales | ● Componentes farmacéuticos |
| ● Maquinaria, electricidad | ● Productos de madera | ● Bebidas (alcohólicas) |
| ● Carne (excepto aves de corral) | ● Huevos, miel & productos animales comestibles | ● Productos de belleza y perfumes |
| ● Cereales (excepto trigo & arroz) | ● Textiles domésticos | ● Azúcar |
| ● Arroz | ● Frutas | ● Productos químicos |

ITC Export Potential Map exportpotential.intracen.org

Productos de exportación actual con potencial de expansión:

1. Residuos sólidos del aceite de soja: La Exportación Potencial (EP) es USD 335 millones y la exportación actual es de USD 295 millones, por lo que aún queda un potencial sin exportar de unos USD 111 millones de este producto, para este mercado.

2. Soja: la EP es de USD 191 millones, mientras que la exportación actual es de US\$ 167 millones (87% del potencial)

3. Carne bovina fresca/refrigerada: la exportación potencial es de USD 34 millones; queda un potencial sin explotar de USD 14 millones, en los diferentes países de la UE.

4. Maíz: la exportación potencial es de USD 33 millones, actualmente se exporta solamente por USD 223.000.

5. Carne bovina congelada: la exportación potencial es de USD 25 millones quedan unos USD 14 millones de exportación potencial sin explotar.

6. Juegos de cables (para bujías de encendido): la exportación potencial es de USD 24 millones y se exporta solo por USD 11.000 actualmente.

7. Plena flor, húmedo, de bovino o equino: actualmente se exporta por aprox. USD 32 millones; supera a la exportación potencial que es de USD 20 millones según cálculos del modelo. Aun así, se calcula que las exportaciones de este producto siguen teniendo un potencial sin explotar (en ciertos países miembros individuales) de USD 1,6 millones.

8. Aceite de soja en bruto: aunque la exportación actual (USD 38 millones) supera ampliamente la exportación potencial calculada (USD 15 millones), se estima que aún queda un potencial sin explotar de USD 11 millones en todos países individuales en los que aún se tiene mucho potencial de incrementar nuestras exportaciones de aceite de soja.

9. Arroz: para este producto se tiene una exportación potencial de USD 14 millones, y un potencial sin explotar de USD 8 millones.

10. Carbón vegetal: al igual que con el aceite de soja, la exportación actual supera a la exportación potencial calculada, pero aún queda una exportación potencial sin explotar de USD 5 millones.

Nota: para una mejor interpretación del contenido de este análisis, lea la Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial en el Anexo (pág. 12).

Fuente: Export Potential Map - ITC. <http://exportpotential.intracen.org>



PERFÍL ARANCELARIO DE LA UNIÓN EUROPEA

Aranceles totales aplicados por la UE - Año 2021.

	Agropecuarios	No agropecuarios	Total
Cobertura de consolidación	-	100	100
NMF aplicado, promedio simple	11,7	4,1	5,2

Fuente: Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de la UE,
https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/CE_E.pdf

- ✓ **El 100% del universo arancelario de la UE es previsible, es decir, está sujeto a aranceles máximos.**

Mientras mayor sea el porcentaje de productos con aranceles consolidados, existe mayor previsibilidad y certidumbre para el comercio con esta economía, pues se tiene una protección arancelaria bien definida.

- ✓ **La UE aplica un arancel promedio del 11,7% para productos Agropecuarios y 4,1% para los no Agropecuarios.**

Para los productos agropecuarios (definición de la OMC) el promedio de sus aranceles es del 11,7%; en el caso de los productos no agropecuarios, el promedio es del 4,1%. El promedio simple del arancel NMF (Nación Más Favorecida) aplicado en 2021 para todos los productos fue del 5,2%.

Glosario

Consolidado final: Nivel máximo de derecho de aduana. El país se compromete a no aplicar al producto en cuestión, un arancel que sobrepase el nivel consignado en la Lista.

NMF Aplicado: Arancel aplicado efectivamente a las importaciones, que excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos de libre comercio.

Aranceles aplicados por la UE, en porcentajes (%) de cantidad de líneas por rango de tarifa – Año 2021.

Distribución de frecuencias	Exentas	0% ≤ 5%	5% ≤ 10%	10% ≤ 15%	15% ≤ 25%	25% ≤ 50%	50% ≤ 100%	Mayores a 100%	No Ad Valorem
MNF aplicado en el 2021 para productos agropecuarios	31,7	10,6	18,1	13,3	11,5	8,6	2,9	0,5	31,6
MNF aplicado en el 2021 para productos NO agropecuarios	28,6	34,6	27,9	7,4	1,4	0,1	0	0	0,5

Fuente: Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de La UE, https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/CE_E.pdf

- ✓ El 31,7% de los productos agropecuarios están exentos de aranceles por la UE y el 18,1% enfrenta aranceles aplicados de entre 5% y 10%. De los productos no agropecuarios, el 34,6% enfrentan aranceles de hasta 5%; otros 28,6% están exentos de aranceles y el 27,9% tienen aranceles de entre 6 y 10%.

Información adicional: Los grupos de productos que enfrentan los **aranceles NMF promedio** más altos son: Productos lácteos con un promedio de 39,5%; Azúcares y artículos de confitería 24,3% y Productos animales 15,6%. Grupos de productos de interés para la exportación paraguaya: Semillas oleaginosas, grasas y aceites con un arancel NMF promedio de 5,3%; Productos animales con 17% y Cereales y otras preparaciones con 14,5%.



PRINCIPALES ASPECTOS DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE EL MERCOSUR Y LA UNIÓN EUROPEA

ACCESO A MERCADOS

Bienes industriales

- La UE libera aprox. 100% de su comercio. El Mercosur lo hace en un 90%.
- La UE ofrece la liberalización completa e inmediata de aranceles para el 80% de las exportaciones del Mercosur de productos industriales a la UE.
- El Mercosur obtiene plazos amplios de hasta 15 años para liberalizar sectores sensibles en forma gradual.
- El acuerdo favorece el comercio intra-industrial al reducir los aranceles para insumos y bienes de capital.

Bienes agroindustriales

- La UE liberaliza el 99% de las importaciones agrícolas del Mercosur: para el 81,7% eliminará los aranceles de importación. En tanto, para el 17,7% restante ofrecerá cuotas o preferencias fijas. Sólo se excluyen algo más de 100 productos.
- Esos cupos incluyen la carne vacuna (los ganaderos del Mercosur soñaban con 400.000 toneladas adicionales a la actual cuota Hilton, Europa ofrecía solo 60.000 y terminó concediendo 99.000 con una tasa del 7,5%), aviar, porcina, maíz, arroz miel, azúcar y etanol.

Productos cuyo arancel estarán en 0% a la entrada en vigor del acuerdo:

- Aceites para uso industrial (soja, girasol, maíz)
- Despojos comestibles de especie bovina, porcina, ovina
- Algunos productos de la pesca, como merluza, vieiras y calamares.
- Otros productos de origen animal (menudencias, grasas, semen bovino)
- Manzanas, peras, duraznos, cerezas, ciruelas y uvas de mesa
- Bebidas (agua mineral, cervezas, espirituosas)
- Legumbres
- Infusiones (café, mate y té)
- Frutos secos, pasas de uvas
- Especias

Productos que entran en canastas de desgravación, de 4 a 10 años:

Productos de la pesca; Hortalizas; Frutas Cítricas y Finas (frutillas); Harina de maíz; Almidón; Arroz partido; Aceites vegetales; Biodiesel; Maní y sus productos; Golosinas; Dulce de leche; Mermeladas; Vino; entre otros.

ELIMINACION DE BARRERAS NO ARANCELARIAS Y FACILITACION DE EXPORTACIONES

- **Protocolos sanitarios, fitosanitarios y normas técnicas:** el acuerdo mejora el acceso al mercado a través del establecimiento de plazos y procedimientos, evitando medidas injustificadas y arbitrarias. Esto brinda mayor certeza a los exportadores al basar la normativa en regulaciones internacionales preexistentes.
- **Procedimientos de certificación en materia de origen:** el exportador podrá reducir costos operativos a través de la adopción del proceso de auto certificación. El acuerdo contempla un período de transición de 5 años para que las empresas puedan adaptarse a este sistema, y mecanismos para garantizar que exclusivamente los bienes originarios del Mercosur/UE tengan acceso a los beneficios contemplados.
- **Previsibilidad y transparencia regulatoria:** el acuerdo establece disposiciones sobre liberalización de aduana y despacho, reducción de inspecciones físicas, simplificación y armonización de procedimientos aduaneros, entre otros.

SERVICIOS E INVERSIONES

- Gracias al acuerdo, los prestadores de servicios de la UE y del Mercosur podrán acceder al mercado de la contraparte en las mismas condiciones que los nacionales. El acuerdo estimulará la radicación de inversiones en el sector productivo y en el de servicios, partenships, bussines networks, transferencia de know how y asistencia financiera.
- La Unión Europea es el primer importador mundial de servicios por valores que superan los 700 mil millones de euros anuales.
- El acuerdo facilita el incremento de la inversión extranjera al otorgar certidumbre y estabilidad a los inversionistas. Otros países que firmaron acuerdos con el bloque europeo incrementaron significativamente la captación de estos fondos.

Fuente: Cancillería Argentina. - <https://cancilleria.gob.ar/es/acuerdo-mercosur-ue>
- https://www.cancilleria.gob.ar/userfiles/prensa/mercosur_ue_-_tabla_de_bienes_0.pdf
- <https://cancilleria.gob.ar/acuerdo-mercosur-ue/resumen-de-contenidos-del-pilar-comercial>



ANEXO

Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial

Los datos de Comercio Potencial entre el Paraguay y el país cuyo perfil se presenta, son calculados mediante la herramienta *Export Potential Map* (EPM) de la ITC.



Export Potential Map

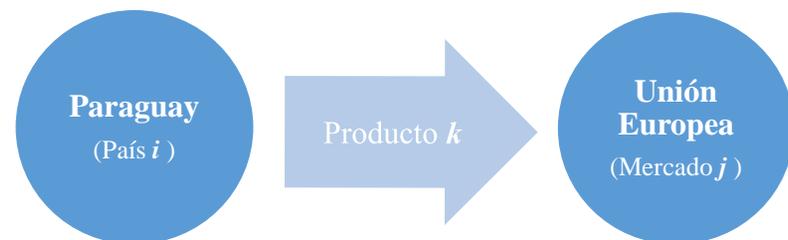
IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN PARA EL DESARROLLO COMERCIAL

Esta herramienta predice el valor esperado del comercio entre dos países con un modelo económico que combina:

1. la oferta del país exportador,
2. la demanda del mercado objetivo, y
3. las condiciones de acceso a este mercado objetivo.

Algunos puntos importantes a considerar para la interpretación de los datos:

- Los valores de exportación potencial **son proyecciones que corresponden a los valores esperados para dentro de 5 años**. Para ello, utiliza los valores esperados del PIB per cápita de los países para los próximos 5 años.



- El valor de exportación potencial del producto k ofrecido por el país i hacia el mercado j , en dólares, se calcula como: oferta \times demanda (corregida por acceso al mercado) \times facilidad de comercio bilateral.
- **La oferta** se basa en la **cuota de mercado proyectada**, así la participación de las exportaciones del país i en las exportaciones totales del producto k , multiplicado por el crecimiento esperado del PIB del exportador. Está corregido por la posibilidad de re-exportaciones y por condiciones de acceso al mercado.
- **La demanda** del mercado se basa en **importaciones proyectadas**, así la demanda del mercado j por el producto k , aumentado por el crecimiento esperado de la población y el crecimiento esperado del PIB per cápita. El indicador también considera la ventaja arancelaria en el mercado objetivo y la distancia bilateral comparada con la distancia promedio sobre la cual el mercado objetivo usualmente importa el producto.
- **La facilidad de comercio** se basa en la **proporción del comercio actual** entre el exportador i y el mercado j para productos con potencial, relativo al volumen del comercio hipotético entre ellos si el exportador i tuviera la misma cuota en el mercado j que tiene en el mercado mundial.
- Los análisis de la proyección de la oferta y de la demanda **se basan en un promedio de los flujos comerciales de los últimos 5 años**.
- EPM basa sus datos de comercio de productos tomando 6 dígitos (nivel *subpartida*) del Sistema Armonizado de Clasificación y Codificación de Mercancías (SA).

Para más información sobre el modelo del EPM visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/glossary>

Para ver una lista de preguntas frecuentes y sus respectivas respuestas, visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/faq>

Documento de la metodología de evaluación de potenciales de exportación y de diversificación del ITC (solo inglés), disponible en:

https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/1089/epa-methodology_141216.pdf